

INAB REALIZA MISIÓN COMERCIAL EN BÚSQUEDA DE NUEVOS MERCADOS INTERNACIONALES



El pasado mes de agosto, el Departamento de Comercio Forestal de la Dirección de Industria y Comercio del Instituto Nacional de Bosques –INAB–, emprendió la primera misión comercial en la historia de la Institución destinada a la búsqueda de mercados internacionales en los países de Alemania, Francia, Bélgica e India. Como parte de esta experiencia también se participó en la Feria Internacional IMEX en India.

La primera parada de esta misión comercial fue en el país de Alemania, en la ciudad de Berlín, se sostuvo una reunión con la empresa INTECFOR, donde participó la Gerente de mencionada empresa, el encargado de negocios de la Embajada de Nicaragua, el Encargado Comercial de la Embajada de Guatemala junto a los representantes del INAB Elvis Caballeros, Jefe del Departamento de Comercio Forestal y Sofía Mora, Analista de Comercio Forestal. INTECFOR es una empresa fundada hace más de 20 años por alemanes que se dedican a brindar

consultorías a compañías tanto europeas como de otros países alrededor del mundo, en todo lo que respecta al tema forestal. Actualmente trabajan con productores nicaragüenses y representan a una gran cantidad de empresas alemanas, africanas y de América Latina. Durante la reunión se conversó sobre el interés en contactar con empresas guatemaltecas para poder realizar negocios y así establecer alianzas bilaterales. Algo que resaltó durante la reunión fue la importancia del mercado de Medio Oriente (por su alto poder adquisitivo y el aprecio que se le tiene a los productos de maderas de clima tropical como el de Guatemala). Por el interés mostrado en los productos y especies con las que cuenta Guatemala, el INAB les ha solicitado realizar una visita a Guatemala y que puedan brindar capacitación en temas relacionados a tecnología, financiamiento, producción, estándares de calidad, entre otros a Mipymes nacionales. Por lo que el próximo mes de octubre se planea una visita a Guatemala

para poder llevar a cabo estas capacitaciones, reuniones y visitas con personas productoras forestales.

En Alemania también se realizó el contacto con la empresa European Trade Federation, con quién se acordó enviar la información de la producción de empresas forestales guatemaltecas y su oferta, para poder difundirla entre sus asociados

El segundo país visitado fue Bélgica y fue en la ciudad de Bruselas donde se sostuvo una reunión con el Gerente de FEDUSTRIA, que es la Federación Belga del textil y las industrias de muebles. En la reunión se tocaron temas como: El potencial de las Mipymes forestales guatemaltecas, la oferta maderable con la que cuenta Guatemala, especies que existen en el país y la capacidad de producción de las Mipymes. Llamándole la atención el potencial que podría representar la producción del país para el mercado belga, interesándose



principalmente en productos terminados de maderas preciosas así como en materia prima. FEDUSTRIA llevan ya varios años en el mercado Belga y se dedican a la importación de productos maderables y de materia prima que se produce en varios países al alrededor del mundo, para poder así comercializarlas en el mercado belga.

La tercera parada fue París, Francia, visitando al Ministerio de Agricultura Francés que es la entidad encargada del tema forestal, durante la visita se sostuvo una conversación con un representante del Ministerio quien brindó contactos de empresas que podrían ser potenciales clientes para los productos guatemaltecos.

Por último se visitó Nueva Delhi en la India, la primer reunión que se sostuvo fue con el propietario de la industria M/S Bharat Timbers, con quien se realizó un recorrido por su fábrica, explicando qué es lo que hacen, cuanta madera utilizan, horarios laborales de sus empleados, qué hacen con los desperdicios, a qué mercados se enfocan, entre otros temas. El propietario de M/S Bharat Timbers mostro su interés en importar productos guatemaltecos tales como: Madera de Teca y productos terminados en Teca, ya que en el mercado hindú esta madera es muy solicitada por las propiedades que tiene, por su apariencia y precio. Está interesado también en poner una industria en Guatemala en el futuro,

para poder transformar sus productos acá y exportarlos luego a mercados de India América y Europa.

En India también se visitó dos fábricas de playwood, en las cuales se observó los procesos que llevan a cabo en la elaboración de playwood y blockboard, cómo optimizan sus tiempos, procesos y maximizan la materia prima. Dichas fábricas producen cada una: mil tableros diarios, las fábricas trabajan de 8 de la mañana a 9 de la noche. La maquinaria que utilizan no es sofisticada ni nueva pero aprovechan el 100% de la troza del árbol. El relleno, al igual que en Guatemala, lo fabrican de madera de segunda calidad y el enchapado lo realizan con Capas de maderas preciosas, como: Teca y Cedro.

El equipo del INAB con apoyo de la Embajada de Guatemala en India coordinó con la Cámara de Comercio, Industria y Agricultura, Millennial de India Internacional -MIICCIA, diferentes reuniones con empresarios e inversionistas hindúes, en estas citas de negocios se lograron contactar con 17 empresarios dedicados a la importación, transformación y comercialización de todo tipo de productos forestales. Estas citas se llevaron a cabo en las instalaciones del MIICCIA. Los empresarios mostraron interés en varios productos terminados de especies como: Teca, Melina, Pino, Ciprés, Caoba y Cedro; Así como en materia prima de dichas especies.

La última reunión sostenida en India se realizó con el representante de la compañía internacional Aron Global, la cual es una empresa que se dedica a la importación de especies como: Teca, Conacaste, Ciprés, Cocobolo, desde Guatemala y otros países alrededor del mundo. Aron Global varios años importando Teca desde Guatemala.



Plantación de Teca en la Costa Sur de Guatemala

